

Cum sa vinzi, cu succes, castraveti gradinarului!

BUCURESTI - 3 septembrie 2012 ora 10:31

Comunicat tip Produse / Servicii in Afaceri, Industrie, HR

Training inovator de vanzari strategice in segmentul business to business .
Bucuresti, 13 septembrie.

Vanzarea strategica in segmentul B2B

Bucuresti 13 septembrie



training hpdi

“ "If you're not getting what you want, you either have to change your goal or change your behavior. Which will it be?" ”

Jim Bagnola

Strategia este esentiala in acest segment. Informatiile corecte si capacitatea de a le analiza sunt primordiale. Succesul este al celor care stapanesc toate instrumentele de lucru necesare pentru identificarea si exploatarea oportunitatilor.

Cursul organizat de Human Performance Development International este conceput pentru a le pune participantilor la dispozitie un set de metode de a planifica si realiza actiuni care sa determine cresterea vanzarilor si scaderea costurilor cu vanzarea. In plus, acestia vor dobandi intelegherea informatiilor de care au nevoie pentru a stabili ce actiuni sa intreprinda in legatura cu fiecare categorie de clienti si prospecti si modul/conditiile in care acestea pot fi accesate.

Obiectivele cursului vizeaza tot procesul de vanzare si optimizare a costurilor:

Identificarea optiunilor privind cresterea vanzarilor in cadrul portofoliului de clienti existenti; Corelarea actiunilor de vanzare din perspectiva asocierii client-produs/serviciu – canal de vanzare; Optimizarea strategiei de prospectare; Dobandirea unor metode de analiza a informatiilor necesare in procesul de vanzare; Intocmirea unui plan de actiune pentru 6 saptamani.

Training-ul organizat in Bucuresti de Human Performance Development International, introduce pe piata romaneasca de cursuri o noua abordare, aceea a unei sesiuni de follow-up menita sa verifice implementarea corecta a notiunilor invatate. Participantii la cursul de Vanzari strategice in segmentul B2B vor beneficia de un coaching personal cu trainerul Madalina Vintu .

Pentru detalii suplimentare si inscrieri, vizitati:<http://www.hmdi.ro/evenimente/calendar/>

sau apelati persoana de contact:

Madalina Barbu

email: office@hmdi.ro

tel: 0720543219

Despre Human Performance Development International

Infiintata in 2001, Human Performance Development International (HPDI) furnizeaza solutii de leadership si dezvoltare a resurselor umane prin training, coaching si teambuilding. Reprezentant a lui Jim Bagnola in Romania, HPDI asigura evenimente de tip open si cursuri personalizate pentru partenerii sai, companii din tara si strainatate. Ulterior, HPDI a dezvoltat servicii anexe de consultanta de tip business to business, ca reprezentanti in Romania ai retelei Internationale de b2b, Enablers International. Recent, Human Performance Development International s-a extins prin fuziunea cu TeamFun, companie ai carei membri sunt specializati in teambuilding si consultanta.

AnaMaria Corceanu - Marketing Manager

anamaria.corceanu@hmdi.ro

+40 725 549 533

HUMAN PERFORMANCE DEVELOPMENT INTERNATIONAL

<http://www.hmdi.ro>